Comminicatie niet goed volgens bueren. Niet eens met de baas. Alles draait om klant projecten. Worden binnen gehaal door sales. Gegevens werken ze niet bij. Projecten leveren geld op. Word pas interessant als er niet word betaalt. Verantwoordelijkheid van sales.

Er mag aan het prject gewerkt worden als er betaalt word. In termijn of in 1 keer. Is een limiet. Als er achterstand is 500 of meer dan stopt de development. Comminutatie telefoon gaat slecht.

Zou automatishe meldingen moeten hebben. Nou verantwoordelijk later automatish.

Uitrekenen hoeveel een project kost oes deze af. Exact boekhoud administratie. Intern en klanten gebruit voor. Alleen klanten moet automatish.

Exact elementen die terug zien zijn: het overzicht van exact prettig. Makkelijk in gebruik.

Bankrekeningnummer: internatinal. IBAN.

Saldo: hoeveelheid geld nog te krijgen. Loopt terug naar 0. Hoe meer betaalt hoe meer het zakt. Facturen verminderd op termijn. Zelf invullen hoeveel facturen.

Omzet bedrag: laat zien hoeveel er al gefactureerd is. Hoeveel al richting klant is gegaan. Rekening hoeft nog niet betaat te zijn.

Limiet: standaard is ie 500. Per klant aan te passen.

Grootboek rekening nummer: 5 dan 5 nullen. Altijd 10 nummers.

BTW code: btw percentage. Altijd 21%. Wilt aanpassen.

BKR veld: Bureau kredie registratie. Kun je kijken of klanten kunnen betalen of niet. Is een advies. Wil zien of het veld positief of negatief is.

Zoveel automatiseerd hebben.

Vertrouw ze allemaal en hebben dezelfde rechten. Acc managers mogen geen financiele gegevens aanpassen. Klantgegevens wel.

Moet duidelijk in beeld zijn dat development hun project aan kan werken. Niet meer dan melding.

Moet melding geven als klant over limitiet.